



Le Commercialiste

L'entreprise *Le Commercialiste* est créée en 1990, à Compiègne (60), avec pour activité l'entretien industriel tous corps de métier.

En 2000, création d'un établissement à Meyreuil (13) pour le recyclage des matières plastiques : broyage, extrusion, négoce.

En 2003 création d'un 3^{ème} établissement à Pimprez (60), toujours dans l'activité du recyclage, pour la réduction de volume des matières récupérées sur le gisement de la région parisienne.

CA : 2,573 M€

Effectif : 32 pers.

Métier : Entretien industriel et recyclage de matières plastiques

Motivation du projet :

Le métier du recyclage de matières plastiques demande une bonne maîtrise des gisements de matière. A partir de ce constat, M. VICTOIRE, dirigeant de la société **Le Commercialiste**, recherche un produit de grande diffusion dont la formulation de la matière est suffisamment générique pour toucher une majorité de plasturgistes après recyclage. Le produit choisi est la moquette de salon professionnel pour laquelle il y a convergence de valeur avec le fabricant SOMMER. Elle représente un volume de 4000 Tonnes par an à recycler.

Par ailleurs, M. VICTOIRE souhaite développer son entreprise en créant des emplois durables pour un personnel à qui on va permettre d'acquérir une qualification.

Plan d'action :

- 1) Etude de marché : évaluer les volumes et positionner les gisements.
- 2) Recherche et définition d'une composition nouvelle de moquette pour la rendre recyclable.
- 3) Définition du partenariat avec le fabricant SOMMER et approche des clients utilisateurs de la moquette.
- 4) Mise au point de la chaîne de vie du produit :
SOMMER → Organisateur de salon → Collecteur de la moquette après usage → **Le Commercialiste** → Plasturgiste

Situation actuelle :

Le démarrage de la commercialisation se fera en septembre 2004. Après utilisation dans les salons, la moquette sera récupérée par un collecteur qui la remettra à la société **Le Commercialiste** afin de recycler le produit sous forme de granulés après extrusion. Les granulés seront vendus aux transformateurs plasturgistes. Cette activité va conduire l'entreprise à s'implanter sur un seul site dans l'Oise avec des investissements en terrain, bâtiment et machines de transformation. Elle va créer de nouveaux emplois et un accroissement de chiffre d'affaire de 1, 2 M€ est attendu pour **Le Commercialiste**. Par ailleurs le projet permet d'assurer la pérennisation d'autres emplois chez SOMMER.

Le projet conduit à la création d'un produit dont toutes les étapes de vie ont été étudiées dans le sens de la conformité environnementale et dont le recyclage sera réalisé à 100% (la reprise est garantie au client dès son achat du produit). Ce projet est le résultat d'une collaboration entre **Le Commercialiste** et ses **parties prenantes** : SOMMER (le fabricant), le consommateur de la moquette, le collecteur et les plasturgistes.

